



business
school

 Euroconference

 TeamSystem

DIRITTO E COMMERCIO INTERNAZIONALE

15 novembre 2024
In **Live-streaming**

MASTER PART TIME
6 weekend

In collaborazione con



NEL LAVORO, LA FORMAZIONE È TUTTO

COSTRUISCI IL TUO FUTURO CON I NOSTRI CORSI E MASTER, IN 12 AREE TEMATICHE, FULL E PART TIME, PER NEOLAUREATI E PROFESSIONISTI, ADATTI AD OGNI ESIGENZA:

ENTRARE NEL MONDO DEL LAVORO

full time di 6 mesi in aula/live-streaming + stage garantito di massimo 6 mesi (al verificarsi delle condizioni contrattuali)

APPROFONDIRE LE COMPETENZE

Part time di 6/10 weekend in aula/live-streaming, personal coaching e career development

AGGIORNARSI SULLE NOVITÀ DEL MERCATO

Part time di 1 weekend in aula/live-streaming

COMPNDERE MEGLIO SPECIFICHE AREE DI BUSINESS

Online di 4 mesi di project work, webinar e personal coaching



I NOSTRI PUNTI DI FORZA

95%

TASSO DI INSERIMENTO NEL
MONDO DEL LAVORO

Percorsi

FULL TIME, PART TIME,
SERALE, ON-DEMAND

15.000+

STUDENTI L'ANNO

30

ANNI DI ESPERIENZA

Fruizione

IN AULA, LIVE-STREAMING
E ON-DEMAND

2

NUOVE SEDI DIGITALI A
MILANO E ROMA

1.200

DOCENTI

1.300

AZIENDE PARTNERS

**SCOPRI
L'OFFERTA COMPLETA
DI 24ORE BUSINESS SCHOOL**

PARTNERSHIP

24ORE BS TEAMSYSYSTEM

24ORE Business School unisce le forze con **Euroconference**, società del Gruppo TeamSystem, leader nell'erogazione di corsi di aggiornamento e approfondimento in ambito fiscale, societario, contabile e giuslavoristico dedicati ai professionisti.

Il piano di sviluppo della partnership sfrutterà non solo l'**offerta formativa di Euroconference** ma anche le **soluzioni digitali di Teamsystem** oltre alla consolidata tecnologia delle **aule intelligenti** e della **piattaforma di erogazione contenuti** di 24ORE Business School.

TeamSystem Enterprise Legal è la piattaforma di servizi Cloud che risponde alle necessità dei General Counsel e dei loro team agevolando l'intero workflow di lavoro, sia lato Litigation che per quanto riguarda il Contract Management

TeamSystem Enterprise Legal è la soluzione completa ed evoluta, che offre al Giurista di Impresa e al dipartimento legale, tutti gli strumenti necessari alla gestione, monitoraggio e reportistica dell'Ufficio Legale.

Grazie alla sua architettura multi-device assicura in ogni momento una visione a 360° dell'Ufficio, garantendo, allo stesso tempo, la massima sicurezza ed efficienza dei processi interni.

In TeamSystem Enterprise Legal la semplificazione e l'automazione dei flussi di comunicazione con i collaboratori esterni si traducono in un drastico risparmio di tempo e abbattimento dei rischi.

Inoltre, i flessibili sistemi di reportistica rendono agevole l'analisi dei costi e della produttività di ogni collaboratore, diventando un valido supporto su cui fondare ogni processo decisionale.

 Euroconference

 TeamSystem



COMPLETA LA TUA FORMAZIONE CON I PRODOTTI EUROCONFERENCE SELEZIONATI PER TE!

AREA LEGALE

- Master Breve Legal
- Euroconference Pass Legal Seminari
- Euroconference Pass Legal Master
- Euroconference Pass Legal Full

AREA FISCALE

- Master adempimenti di azienda
- Revisione legale: percorso di approfondimento

AREA LAVORO

- Percorso Paghe e Contributi 2.0



CARATTERISTICHE DEL MASTER

A CHI È RIVOLTO

Il **Master Diritto e Commercio internazionale** si rivolge a:

- Responsabili internazionalizzazione
- Direttori commerciali
- Export manager e imprenditori di Pmi interessati all'internazionalizzazione
- Responsabili affari legali e societari
- Avvocati, dottori commercialisti e laureati in discipline giuridiche ed economiche

COMPETENZE E OBIETTIVI

Un Master in 6 weekend che si propone di formare esperti nella **negoziazione e redazione di contratti internazionali** e nella **gestione delle operazioni commerciali e finanziarie con l'estero**, in un'ottica di **gestione dei rapporti commerciali** con specifici approfondimenti sulla fiscalità internazionale, la disciplina doganale, le forme di pagamento e gli Incoterms, **in collaborazione con ICC (International Chamber of Commerce)**.

6 RAGIONI PER ISCRIVERSI SUBITO

- **Taglio multidisciplinare** per una corretta gestione dei rapporti commerciali con l'estero
- **Aggiornamento costante** dei contenuti alla luce delle ultime novità legislative
- **Network con i professionisti di primari studi professionali**, specializzati nella consulenza e assistenza in materia
- **Didattica pragmatica**, arricchita da testimonianze, case studies e numerose occasioni di confronto e dibattito
- **Master Certificate** conseguibile con una frequenza di almeno l'80% delle lezioni
- **Libertà di annullare senza costi aggiuntivi** fino a 14 giorni prima dell'inizio del percorso

STRUTTURA DEL MASTER



**ACQUISTABILE ONLINE
TRAMITE ECOMMERCE**



**DURATA DEL MASTER
3 MESI DAL 9 APRILE**



**DURATA ACCESSO
4 MESI**



MASTER CERTIFICATE

Il Master è **completamente online** ed è composto da **sessioni formative in Live-streaming** che puoi seguire dalla piattaforma eLearning 24ORE Business School.

Ha una durata complessiva di 3 mesi strutturati in:

- **12 sessioni in Live-streaming**
- **Esercitazioni di gruppo** in team virtuali
- **Materiali didattici:** slides e articoli di approfondimento

Tutti gli eventi in Live-streaming sono registrati e disponibili nell'ambiente virtuale per tutta la durata del Master.

PERCORSO DIDATTICO

DURATA E STRUTTURA

Il Master è strutturato in formula **part time** per un totale di **6 weekend**.

Le lezioni si svolgono in Live-streaming con possibilità di interazione Real Time con i docenti:

- **venerdì** dalle ore 14.15 alle ore 18.15
- **sabato** dalle ore 9.15 alle ore 17.15

CALENDARIO

Novembre

Venerdì 15 e sabato 16
Venerdì 22 e sabato 23

Dicembre

Venerdì 13 e sabato 14

Gennaio

Venerdì 24 e sabato 25

Febbraio

Venerdì 7 e sabato 8
Venerdì 21 e sabato 22

1° MODULO

CONTRATTUALISTICA, DIRITTO
SOCIETARIO INTERNAZIONALE E
DELLA CONCORRENZA

2° MODULO

FISCALITÀ INTERNAZIONALE E
DOGANE

3° MODULO

FORME DI PAGAMENTO, DOCUMENTI
DI TRASPORTO E RECUPERO
DEL CREDITO NEL COMMERCIO
INTERNAZIONALE

A person is shown from the chest down, sitting at a desk. They are wearing a light-colored long-sleeved shirt. Their right hand is on a laptop keyboard, and their left hand is holding a white smartphone. The laptop is open, and the screen is visible on the right side. The room is brightly lit, likely by natural light from a window in the background, creating a warm, golden glow. The overall scene suggests a professional or educational setting focused on technology and learning.

ELEARNING 24ORE BUSINESS SCHOOL

Strumenti Online



LIVE-STREAMING

con docenti di 24ORE Business School in cui approfondire gli argomenti in programma, svolgere esercitazioni e partecipare a tutte le attività didattiche direttamente da casa



REGISTRAZIONI DEI LIVE

accesso ai video delle lezioni per uno studio in autonomia o per rivedere gli argomenti trattati



DOCUMENTI E LINKOGRAFIE

di approfondimento dei contenuti sempre disponibili



SESSIONI IN VIRTUAL TEAM

Esercitazioni individuali e di gruppo in sessioni Live dedicate, con gestione autonoma di audio/video e condivisione dello schermo e materiali

La piattaforma eLearning 24ORE Business School è progettata per garantire la massima flessibilità di accesso ai contenuti e alle attività didattiche.

Una metodologia didattica interattiva, affiancando all'analisi dei singoli argomenti Case History ed esercitazioni pratiche.

Le singole sessioni in **Live-streaming** sono basate su un approccio operativo che prevede un'alternanza equilibrata di:

- **Lezione frontale con il docente:** in cui vengono affrontati gli argomenti del modulo
- **Esercitazioni in Virtual Team:** i partecipanti, divisi in gruppi, lavorano al progetto assegnato in un ambiente dedicato con la supervisione del docente
- **Testimonianze e interviste**

3 MODULI PER RAGGIUNGERE L'OBIETTIVO

1° modulo

CONTRATTUALISTICA, DIRITTO SOCIETARIO INTERNAZIONALE E DELLA CONCORRENZA

CONTRATTI INTERNAZIONALI FONTI

- Il diritto internazionale privato
- Norme di diritto uniforme
- Convenzioni internazionali
- I principi Unidroit – Unicitral – Icc
- Soft Law (moderna lex mercatoria)

NEGOZIAZIONE

- Gli impegni precontrattuali
- Confidentiality Agreement
- Lettere di intenti e accordi preliminari
- Drafting

STRUTTURA DEI CONTRATTI INTERNAZIONALI E TECNICHE DI REDAZIONE

- Lo scopo del contratto
- Stipulazione (wording)
- La fase esecutiva
- Liquidated damages
- Force Majeure
- Hardschip
- Legge applicabile, foro competente
- Arbitrato

I CONTRATTI DI COMPRAVENDITA INTERNAZIONALE E LA CLAUSOLA ARBITRALE

- Convenzione di Vienna 1980
- Condizioni generali di acquisto e di vendita
- La CD Battle of Forms
- Giurisdizione Ordinaria vs. Arbitrato internazionale (Convenzione New York 1958)

LA DISTRIBUZIONE INTERNAZIONALE

- Contratti di distribuzione
- La distribuzione selettiva
- Franchising internazionale

I CONTRATTI DI APPALTO INTERNAZIONALE E FORNITURA O.E.M.

- L'appalto internazionale

- I contratti di fornitura O.E.M. (Original Equipment Manufacturer Long-Term Supply Agreement)

PROJECT WORK

Esame delle principali clausole contrattuali

DIRITTO DELLA CONCORRENZA E CONTRATTI IN AMBITO I.P

- Normativa di riferimento in merito al diritto della concorrenza
- Ambiti applicativi delle normative UE e di quella italiana
- Intese orizzontali e verticali
- Gli abusi di posizione dominante: caratteristiche, tipologie di condotte abusive, l'abuso di posizione dominante collettiva
- Concentrazioni tra imprese: nozioni, tipologie, valutazione, impegni e misure correttive
- Il ruolo dell'Autorità Garante della Concorrenza e del Mercato
- I contratti in ambito I.P. (marchi, brevetti, Know How)

JOINT VENTURE INTERNAZIONALI

- Cooperazione estesa a differenti piattaforme territoriali
 - Finalità
 - Struttura
 - Governance
 - Patti di non concorrenza e way out

LE OPERAZIONI STRAORDINARIE NELLA PRASSI INTERNAZIONALE

- Struttura di una operazione di M&A
- Investment Agreement e Operazioni di Private Equity
- Clausole Contrattuali e statuarie per la protezione dell'investimento e la way-out
- Azioni speciali e soci di S.r.l. con diritti particolari
- Il finanziamento delle società

2° modulo

FISCALITÀ INTERNAZIONALE E DOGANE

INSEDIAMENTO SUI MERCATI ESTERI: CONTROLLATA, BRANCH E REPOFFICE

- Il repoffice e la stabile organizzazione
- Reddito da capitale
 - Redditi prodotti in Italia
- Tassazione dei redditi delle branch
- Metodo del credito d'imposta e tassazione dei redditi delle branch
- Metodo dell'esenzione
 - Aspetti principali dei due metodi
- Alcune strutture: le holding

LE REGOLE DOGANALI NEL COMMERCIO INTERNAZIONALE

- L'origine doganale, l'origine non preferenziale
- Made in Italy
- Accordi di libero scambio e origine preferenziale
- Funzione delle procedure doganali e dei dazi doganali
- Presupposto di applicazione dei dazi: immissione in libera pratica
- Soggetti obbligati

- Valore dei prodotti importati
- Origine della merce
- Tariffa doganale

LA FISCALITÀ DELL'IMPRESA ITALIANA CHE CRESCE IN ITALIA E ALL'ESTERO

- Il gruppo societario
- Il consolidato fiscale domestico
- L'espansione all'estero
- Tax planning con i prezzi infragruppo
- Transfer Pricing
 - Il principio dell'Arms-Length
 - Il listino dei transfer prices. Il confronto di prezzo
 - Cost plus o prezzo di rivendita

I TRIBUTI DOGANALI

MEZZI DI TUTELA E CONTROLLO DOGANALE

- Esimenti
- Mezzio di tutela degli importatori
- Controllo doganale e Certificazione AEO
- Presupposti e vantaggi
- Iter procedimentale

3° modulo

FORME DI PAGAMENTO, DOCUMENTI DI TRASPORTO E RECUPERO DEL CREDITO NEL COMMERCIO INTERNAZIONALE

DOCUMENTI DI TRASPORTO E INCOTERMS

- Le interrelazioni fra trasporti e pagamenti internazionali:
 - Collegamento tra i termini di resa FOB/CIF
 - Le lettere di credito
- I contratti di trasporto e di spedizione a confronto:
 - Inquadramento giuridico e responsabilità di vettori
 - Spedizionieri e operatori della multimodalità e logistica
- Gli Incoterms

PAGAMENTI INTERNAZIONALI

- Condizioni di pagamento nella vendita internazionale
- Aspetti commerciali, contrattualistici, creditizi e finanziari dei pagamenti con l'estero
- Valutazione del rischio credito: commerciale e politico

- Forme di pagamento con l'estero
- Implicazioni tra le diverse forme di pagamento con gli aspetti contrattuali, logistici e documentali
- Bonifici bancari anticipati, posticipati, contestuali
- Assegni e incassi documentari (D/P-CAD-D/A)
- Crediti documentari
- Garanzie: fideiussorie, autonome e Stand by Letter of Credit

TUTELA DEI CREDITI INTERNAZIONALE E GESTIONE DEL RECUPERO DEI CREDITI (SABATO INTERA GIORNATA EVENTUALMENTE RIDUCIBILE A METÀ SE NECESSARIO)

- Strategie di tutela dei crediti transfrontalieri
- Le assicurazioni dei crediti internazionali
- Strategie di recupero: individuazione della disciplina applicabile al caso di specie
- La giurisdizione e la legge applicabile al caso di specie
- Il decreto ingiuntivo in Italia
- Il decreto ingiuntivo europeo
- Il titolo esecutivo europeo (T.E.E.)

FOCUS SU TEMI DI ATTUALITÀ INTERNAZIONALE

a cura della Camera di Commercio Internazionale di Parigi

CERTIFICATI E BADGE DIGITALI

Questo percorso ti garantisce di ottenere il certificato e il badge digitale di 24ORE Business School.

Un riconoscimento dell'impegno e della dedizione che metterai in questo tuo importante cammino. Potrai condividerlo con il mondo tramite i tuoi profili social e avrai l'opportunità di mostrare il tuo coinvolgimento a potenziali datori di lavoro, amici e familiari, e anche di inserirlo direttamente nella firma delle tue e-mail.

Entro una settimana dalla conclusione del master, e previa verifica dei requisiti di presenza e regolarità nei pagamenti, riceverai questi due importanti riconoscimenti.



Riceverai i certificati in forma digitale da poter condividere su LinkedIn per affacciarti al mondo del lavoro.





DOCENTI

DOCENTI E TESTIMONIAL

Domenico Borzumato

Tax partner
Ernst & Young

Riccardo Bovino

Partner
Grimaldi Studio Legale

Gianluca De Cristofaro

Avvocato
LCA Studio Legale

Francesco de Rugeriis

Avvocato
LCA Studio Legale

Antonio Di Meo

Consulente ed Esperto di sistemi
di pagamento internazionali

Maurizio Favaro

Consulente all'export
Confindustria Venezia
Componente del gruppo di lavoro
Incoterms presso la Camera di
Commercio internazionale di
Parigi

Stefano Nava

Avvocato
Docente di Supply Chain
Università Carlo CattaneoLIUC

Luca Moriconi

Esperto in Diritto doganale

Giuseppe Patti

International Tax Director
Deloitte

Riccardo Pennisi

Counsel Dipartimento
Competition and Trade
Simmons & Simmons

Roberto Pisciotta

Partner
Studio Legale Sganzerla

Andrea Sganzerla

founder
Studio legale Sganzerla
Avvocato, membro del Consiglio
Direttivo ICC Italia
membro Commissione
Commercial Law and Practice
ICC

Fabrizio Vismara

Professore Ordinario di Diritto
Internazionale
Università degli Studi dell'Insubria
Partner
Squire Patton Boggs



INFO E CONTATTI

QUOTA DI ISCRIZIONE

✓ 150,00 Euro + IVA

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

✓ 2.700,00 Euro + IVA

COORDINAMENTO DIDATTICO

Rita Graziano

Cell 3494442804

rita.graziano@24orebs.com

FORMAZIONE CORPORATE

Sei un'azienda?

Per informazioni ed iscrizioni contattaci a:
corporate@24orebs.com

ACCREDITAMENTI

Business School24 S.p.A. è iscritta all'Albo dei soggetti accreditati per i Servizi di Istruzione e Formazione Professionale presso la Regione Lombardia (iscrizione n° 1192)



**Regione
Lombardia**

Business School24 S.p.A. è inoltre ente di formazione accreditato dalla **Regione Lazio** (det. dir. n. G13562)



Il link tra la Vocazione e il Successo

Via Monte Rosa 91, Milano
Via Gaeta 15, Roma
24orebs.com

